CRQ Consulting Group

Mejora tus Estrategias de Venta y Negociación

Estrategias para Conquistar al Público

Contenido General del Entrenamiento

Objetivos Generales: Obtener estrategias para comunicarnos ante un público grande o pequeño a través del Lenguaje Corporal, además de identificar el tipo de receptor para modificar nuestro discurso durante la conversación.

Dirigido a: Compras, Ventas, Dirección, Gerencia, Recursos Humanos, Capacitación, Conferencistas, Instructores y cualquier persona interesada en dominar su Lenguaje Corporal.

Temario:

1.- El Inicio de la Conversación
1.1 El Objetivo de la Conversación
1.2 Las Posibilidades
1.3 El Speech de Venta
1.4 Conquistar Grupos Pequeños
1.5 Conquistar Grupos Grandes
1.6 Conquistar 1 vs 1
1.7 Conquistar en Cámara Web
1.8 El Nerviosisimo
1.9 Manejo de Objeciones

2.- Los Interlocutores
2.1 Tu Marca Personal y el Carisma
2.2 Los 5 Cerebros
2.3 Habilidades que Desarrollar

3.- Las Claves de los Grandes Conferencistas
3.1 Contenido Original
3.2 Experiencias
3.3 El Humor
3.4 Pasión
3.5 El Tiempo

3.5 Las Preguntas
3.6 Confianza Depositada
3.7 Ejemplos Físicos
3.8 Contenido Visual
3.9 Puntualidad
3.10 El Desconocimiento

4.- La Comunicación no Verbal
4.1 La Comunicación de la Voz
4.2 Gestos de Control
4.3 El Uso de las Manos
4.4 El Contacto Visual
4.5 Posturas de Seguridad
4.6 Retroalimentación Corporal

Costo del Curso por participante: $1,750.00 + I.V.A.
Fecha: 7, 9 y 11 de Junio del 2021
Dos Horarios: 10:00h a 12:00h ó 15:00h a 17:00h.
Vía: Online
Incluye: Constancia de Participación, Manual Electrónico, Ejercicios Prácticos, Reunión Privada de 1 hora para solución de dudas, Acceso al Whatsapp del evento.

dtorres@crq.com.mx
Tel. 81-2036-7166
www.crq.com.mx